

Gazdasági válság miatt visszaeső forgalom?

Nálunk erről szó sincs, SŐT ellenkezőleg!

Van olyan szektor, ahol a válság még pozitívan is hatott és hat még most is a forgalom, az árbevétel és a profit növekedésére!

Az Energiacentrum.com megújuló energiás eszközökkel és rendszerekkel foglalkozik. Az energia ára viszont folyamatosan növekszik, így mindenki törekszik az önellátásra és a takarékosagra.

Ez gerjeszti számunkra és partnereink számára is a kereslet növekedését a gazdasági válság időszakában egyre inkább!!!

Lehet, hogy az Ön vállalkozása számára is érdemes lenne csatlakozni hozzánk és részben új területen tevékenykedni? A tendencia szerint ez nagyon valószínű. Az évről-évre exponenciálisan növekvő igények, értékesítések mindenesetre erre a következtetésre vezetnek.

Amennyiben Ön vagy vállalkozása rendelkezik saját vagy bérelt üzlethelységgel, bemutatóteremmel és szívesen váltana tevékenységet, akkor mi örömmel segítünk azt átalakítani egy dinamikusan fejlődő ágazat nagy hozamot garantáló egységévé.

Mit adunk mi Önnek az elinduláshoz?

- közel 10 éves tapasztalatunkat
- az európai piac legjobb árait
- országos reklámot és marketinget
- betanítást és folyamatos képzést
- egységes és meggyőző arculatot
- biztos és növekvő üzleti dinamizmust
- folyamatos szakmai támogatást tevékenységéhez
- egyedülálló üzleti hálózati lehetőséget
- egy végiggondolt üzleti koncepciót

Mire van szükséges Öntől a biztos sikerhez?

- az idejében felismert helyzeti lehetőség kiaknázására
- egy bátor döntésre a tevékenység váltáshoz vagy bővítéshez
- nyitottságra az új dolgok iránt
- már meglévő vagy leendő üzlethelységre

Az Energiacentrum.com jelenleg közel 100 franchise partnerrel rendelkező hálózata Új lehetőséget kínál meglévő és leendő partnerei számára!

Ez az **Energiacentrum.com NRG-ECO-STORE**

A 2009-es év elején elindított, megújuló energiák hasznosítására alapozott franchise rendszerünk kibővített változatát dolgoztuk ki, melyre átvevők számára újabb lehetőséget kínálunk.

Kedvező tapasztalatunk alapján megterveztük azt az üzlethálózatot, amely kiváló lehetőséget ad azok számára, akik változtatni vagy kiegészíteni szeretnék jelenlegi tevékenységüket és a dinamikusan fejlődő területen a megújuló energiaforrásokkal kapcsolatosan tevékenykednének.

Cégünk közel tíz éves tapasztalata és egyedi hálózatrendszere segítséget nyújt azok számára, akik bátran mernek változtatni és egy folyamatosan növekvő piaci területen és kiemelkedő eredményt kívánnak realizálni segítségünkkel.

Miért érdemes belevágni? Pár sorban leírjuk, mi hogyan jutottunk a mára piacvezetővé.

1997. év:

Megalapítottuk cégünket több tevékenység folytatásával.

2001. év:

Elsőként elkezdtünk a megújuló energiák területén tevékenykedni, ekkor még főleg a szélenergiával kapcsolatosan. Háztartási energiaellátó rendszereket terveztünk, kivitelezünk, hasznos tapasztalatokra tettünk szert.

2003-2004. év:

A szélenergia területén már ismertté váltunk Magyarországon és több európai országban. Szélerőművi engedélyeztetésekben vállaltunk szerepet. Már a napenergia területén is tevékenykedtünk, főleg az áramtermelő napelemekkel kezdtünk el foglalkozni.

2005. év:

Javaslatunkra és segítségünkkel megalakult az első hazai monokristályos napelemeket gyártó napelemgyár. Egyre több sikeres projektet valósítottunk meg országosan és egyre többször hívtak külföldre minket. Cégünk vezetője Lőrinc László indítványozására és alapító elnöklésével megalapítottuk a Magyar Megújuló Energia Szövetséget.

2006. év:

A hazai projekteken kívül eljutottunk más kontinensekre, pl. Afrikában is dolgoztunk

2007-2008. év:

Multinacionális cégek megrendeléseit nyertük el, akik elégedettek voltak projektjeinkkel. Pl. General Electric, Pannon GSM.

Mindkét évben cégünk értékesítette a hazai napelemgyár legtöbb termékét, amiért elismerést is kaptunk. Más beszállítók termékeiből is mi értékesítettük a legnagyobb mennyiségeket. A közel-keletre Szíriába utazva megállapodtunk 2 napelemgyár megépítéséről és a térség kizárólagos ellátásáról.

2009. év:

Már annyi megrendelésünk lett, hogy nem győztük egyedül, ezért döntöttünk a bővülésről: Elindítottuk könnyített franchise rendszerünket, lehetőséget adva a hozzánk csatlakozóknak, hogy tapasztalatainkat hasznosítva szép sikereket érjenek el a számukra új területen. Oktatásokat szerveztünk új partnereink számára az ő sikerük érdekében is. Ennek az évnek a végére a gazdasági válság ellenére az előző év eredményeit is megdupláztuk és cégünk olyannyira megerősödött, hogy elhatároztuk részvénytársasági formává alakítását.

2010. év:

Most elsősorban olyan partnerek jelentkezését várjuk, akik rendelkeznek saját vagy bérelt üzleti ingatlannal, bemutatóteremmel, melyet részben vagy egészben termékeink és szolgáltatásainknak megfelelően alakítanának át együttműködésünkkel. Kidolgozott franchise

rendszerünkben olyan egyedülálló hálózat kiépítését vállaltuk fel, amely az egyre nagyobb érdeklődői és vásárlói célközönség számára mindent kézzelfogható módon mutat be. Erre egyre nagyobb szükség van és eddig a vásárlók számára nem létezett olyan bemutató terem hálózat, melyben megismerkedhetnének a kiváló minőségű, megújuló energiát hasznosító eszközök összességével. Cégünk minden igényt kielégítő megoldásokat kínál mind a villamos energia, mind a hőenergia ellátásra környezetbarát és gazdaságos módon. Termékeinket hosszú idők tapasztalatai alapján választottuk ki. Energiaellátó rendszereinket reális áron és megbízható módon kínáljuk, melyek megtervezésében energetikai szakmérnökeink vettek részt.

CSATLAKOZNI KÍVÁN HOZZÁNK?

Mit kínálunk Önnek?

Az Energiacentrum.com NRG-ECO-STORE leírása

A **speciálisan megújuló energiákkal kapcsolatos NRG-ECO-STORE olyan üzleti helység**, amelynek bemutatótermében az érdeklődő megismerheti a megújuló energiát hasznosító berendezéseket, úgymint, napelemeket, napkollektorokat, szélgenerátorokat, invertereket, solar kiegészítőket, stb. Az értékesítők alkalmasak arra, hogy az érdeklődő igényei szerint ismertessék és a számukra alkalmas megújuló energetikai megoldásokat.

A **bemutatóterem külső és belső kialakítása egységes arculatot** tükröz az előírások szerint. A bemutatóterem előtti fronton az arculati elemekhez tartozó előírásokon kívül megtalálható egy **figyelemfelkeltő eszköz is, amely a marketing funkción kívül az üzlet energiaellátásának részét is képezi.**

A bemutatóterem **több funkciót** képvisel.

Egyrészt a jellemzően forgalmazott termékeket mutatja be kézzel fogható módon, másrészt **azonnali értékesítés lehetőségét** is magában foglal **a raktáron tartott eszközök** által.

Az NRG-ECO-STORE alkalmazottai olyan **felkészített szakemberekből** állnak, akik az ügyfél számára alapvető eligazítást és elsődleges kalkulációt tudnak adni az aktuális igényre. Az alkalmazottak a potenciális vásárló, megrendelő elsődleges eligazítása után a helyszíni szemlét egyeztetik, majd a megjelölt időpontban az Energiacentrum.com franchise központtal egyeztetnek a további teendőkről.

A **szükséges szakmai felkészültség** érdekében az Energiacentrum.com franchise központ **oktatásban** részesíti az eladótérben tevékenykedőket. Az értékesítőkkal szembeni minimális elvárás valamilyen műszaki jellegű szakmai előélet. Az Energiacentrum.com alap **felkészítő tréningjein** való részvétel kötelezettségének az a jelentősége, hogy a vásárlók megfelelő szintű tájékoztatására képessé váljon az értékesítő. Az alap felkészítő tréning elvégzése után a **szakterületeknek megfelelő mélyebb szintű felkészítésre** is szükség van, melyre a franchise központ további tréningeket szervez.

A franchise rendszer lényeges elemei !

Leírás

Márkanév: Energiacentrum.com NRG-ECO-STORE

Tevékenység: megújuló energiaforrások, eszközök, rendszerek

Működés típusa: franchise

Elérhetőség, adatok

Cégnév: Kautéla Zrt.

Vezetéknév: Lőrinc Utónév: László

Beosztás: Vezérigazgató

Cím: 1164 Budapest, Szakoly u.1.

Franchise szerződés

Szerződési forma: franchise

Hálózat

Első egység kialakítása Magyarországon: 2004

Hálózat létrehozása Magyarországon: 2008

Saját egységek száma: 2

Franchise egységek száma Magyarországon:

Mely régióban akar terjeszkedni: Európa

Más országokban lévő egységek száma: 2

Milyen országokban van eddig jelen: Magyarország, Horvátország, Ukrajna, Románia, Szerbia, Izrael, USA

Származási ország: Magyarország

Hálózat alapításának éve: 2008

Csatlakozási feltételek

Belépési díj: 17.000.Euro

Min. beruházási tőkeigény: bérelt ingatlan esetén a bérleti díj összege vagy a vásárolt üzlethelység esetén: 40.000. – 200.000. Euro

Forgalmi jutalék (royalty)

Egyéb pénzügyi kötelezettségek:

Reklám hozzájárulás:

Üzlethelység min. mérete: 30 nm

Üzlethelység max. mérete: 100 nm

Üzlet átlagos dolgozói létszáma: 2

Üzlet nyitáshoz szükséges lakosságszám: 50.000 fő

Megjegyzés: forgalmas út menti bemutatóterem, parkolási lehetőséggel

Pénzügyi támogatások

Eladási- és költségterv: 50.000.000.Ft/év

Likviditási terv:

Pénzügyi terv:

Bankkapcsolat: OTP vagy Budapest Bank

Áruszállítás: Futárszolgálat

Képzési fajták

Betanítási képzés: X

Utólagos képzés: X

Előadások:

Eszmezsere/Tapasztalatcsere: X

Gyakorlat egy már működő egységben: X

Telefonos konzultáció: X

Képzés tartalma

Marketing/Értékesítés: X

Szervezés/Adminisztráció:

Eladási, értékesítési technikák: X

Termékismeret: X

Könyvelési, pénzügyi ismeretek:

Számítógépes ismeretek:

Menedzsment: X

Minőség-ellenőrzés: X

Szakmai ismeretek: X

Személyi ismeretek

Ideális franchise partner:

25-35 év X

35-45 év X

45-55 év X

Nő X

Férfi X

Házaspár X

Szaktudás:

a szektor ismerete X

vezetői tapasztalat X

kereskedelmi ismeretek X

eladási képességek X

csapatszellem X

szervezési képesség X

Kapcsolat felvétel és további információk

Lőrinc László

1164 Budapest, Szakoly u.1.

E-mail: info@energiacentrum.com

Fax. (06-1) 400-0095

Tel: 06 30 596-1967

